

## Anmeldung

- Finanzkommunikation: Erfolgreiche Gespräche mit Kapitalgebern am 23.03.2023
- Workshop: Liquiditätsmanagement und Finanzplanung am 18.04.2023
- Forderungsmanagement am 11.05.2023

Unternehmen/Institution

Name, Vorname

Anschrift

PLZ, Ort

Telefon, Telefax

E-Mail

Datum, Unterschrift

### Zahlungsbedingungen und Datenschutzhinweise:

Bitte überweisen Sie den Rechnungsbetrag erst nach Erhalt der Rechnung. Dieser wird auch fällig, wenn eine eventuelle Abmeldung in schriftlicher Form nicht 7 Tage vor dem Veranstaltungstermin erfolgt, da sonst keine kostendeckende Durchführung der Veranstaltung gewährleistet ist.

Die IHK Projekte Hannover GmbH erhebt Ihre oben angegebenen Daten im Zusammenhang mit Ihrer Anmeldung zu einem Seminar. Weitere Informationen gem. Art. 13 und 14 DS-GVO zur Verarbeitung Ihrer Daten und unsere AGB finden Sie unter [www.hannover.ihk.de/infopflichten\\_projekte](http://www.hannover.ihk.de/infopflichten_projekte) (Dokumentnummer: 5256628).



IHK Projekte Hannover GmbH  
Schiffgraben 49 · 30175 Hannover  
Tel.: 0511 3107-270 · Fax: 0511 3107-435  
E-Mail: [handel-dienstleistung@hannover.ihk.de](mailto:handel-dienstleistung@hannover.ihk.de)

Ansprechpartnerin:  
Nadine Şaşmaz  
Abteilung Handel und Dienstleistungen

Bildquelle: : panthermedia.net/Danny Piltz



# Finanzkommunikation Liquiditätsmanagement Forderungsmanagement

1. Halbjahr 2023

[www.hannover.ihk.de](http://www.hannover.ihk.de)

Unternehmensfinanzierung



## Finanzkommunikation: Erfolgreiche Gespräche mit Kapitalgebern

### Ziel:

Kennen Sie das? Sie sind seit Jahren Kunde einer oder sogar mehrerer Banken. Als Kunde bekommen Sie Antworten auf Ihre Fragen, die Ihnen in Ihrer Situation nicht weiterhelfen. Die Kapitalgeber stellen zu hohe Anforderungen an die Sicherheiten. Neuerdings werden zudem die Nachhaltigkeit Ihrer Produktion oder Ihres Geschäftsmodells sowie die digitale Sicherheit hinterfragt. Wie gehen Sie damit um und bereiten sich zielgerichtet vor?

Die Teilnehmenden lernen in diesem Seminar die wesentlichen Schlüsselfaktoren und Vorgehensweisen, um Finanzgespräche mit Kapitalgebern erfolgreich zu führen – und zwar auf Augenhöhe.

Das Seminar richtet sich insbesondere an Geschäftsführungen sowie Führungskräfte im Finanzwesen.

### Inhalt:

- Welche Erwartungen haben Kapitalgeber?
- Was unterscheidet einen erfolgreichen Finanzkommunikator von einem unterschätzten Kunden?
- Wie transparent sollte bzw. darf ein Unternehmen für Kapitalgeber sein?
- Potenziale aussagekräftiger Unterlagen
- **Neu:** Anforderungen an die digitale Sicherheit und die Nachhaltigkeit
- Einblicke in die Praxis anhand realer Fälle

**Termin:** 23.03.2023 von 9:00 bis 13:00 Uhr

**Ort:** IHK Hannover

**Preis:** 150 Euro + 19 % USt. (brutto 178,50 Euro) einschließlich Seminarunterlagen

**Referent:** Johannes Müller · [www.mueller-beratung.de](http://www.mueller-beratung.de)

## Workshop: Liquiditätsmanagement und Finanzplanung

### Ziel:

Zahlungsfähigkeit ist die Grundvoraussetzung für wirtschaftliches Handeln. Die Liquidität ist das „Lebenselixier“ jedes Unternehmens. Liquiditätssicherung und -steuerung sind nur dann möglich, wenn die notwendige Transparenz über die Liquiditätssituation besteht.

Die Liquiditätsplanung ist ein professionelles Instrument, das die Zahlungsströme abbildet und die Liquiditätsentwicklung aufzeigt. Sowohl freie Spielräume als auch Engpässe werden im Zeitverlauf abgebildet. Die Liquiditätsplanung ist damit wichtige Entscheidungsgrundlage für die Liquiditätssicherung und -steuerung.

Ziel des Workshops ist es, die einzelnen Instrumente, Einflussgrößen und Steuerungsmechanismen kennen zu lernen. Anhand von praktischen Beispielen werden Szenarien für die Liquiditätsplanung und -steuerung entwickelt und vorgestellt.

### Inhalt:

- Wirtschaftliche Rahmenbedingungen der Liquidität
- Einnahmen- und Ausgabenbereiche in Unternehmen
- Einbindung der Liquiditätsplanung in die Unternehmensplanung
- Planungsmethodik Liquidität
- Steuerungs- und Gestaltungsmöglichkeiten
- Praxisfälle: Liquiditätssteuerung und Finanzplanung

**Termin:** 18.04.2023 von 14:00 bis 17:00 Uhr

**Ort:** IHK Hannover

**Preis:** 120 Euro + 19 % USt. (brutto 142,80 Euro) einschließlich Seminarunterlagen

**Referent:** Roland J. Gördes · [www.grc-ub.de](http://www.grc-ub.de)

## Forderungsmanagement

### Ziel:

Zahlreiche Unternehmen klagen über die geringe Bereitschaft ihrer Hausbank, zusätzliches Kapital bereitzustellen oder bestehende Kreditlinien zumindest aufrecht zu erhalten. Gleichzeitig wird in vielen Unternehmen der Fokus nur auf Neuakquisitionen gelegt, obwohl ein Auftrag erst mit vollständiger Bezahlung abgewickelt ist.

Die daraus resultierenden Liquiditätslücken und mitunter schmerzhaften Forderungsausfälle, eine nachlassende Zahlungsmoral und fehlende Planungssicherheit bringen zusätzliche Probleme mit sich, die den Unternehmensbestand als Ganzes gefährden können.

Das Seminar zeigt Ihnen Wege auf, Ihr Forderungsmanagement aufzubauen bzw. zu optimieren, um Ihre Liquidität spürbar zu verbessern.

### Inhalt:

- Organisation des Forderungsmanagements
- Fakturierung
- Kundendokumentation
- Inkassoverfahren
- Umgang mit säumigen Zahlern
- Schuldrecht

**Termin:** 11.05.2023 von 13:00 bis 17:30 Uhr

**Ort:** IHK Hannover

**Preis:** 165 Euro + 19 % USt. (brutto 196,35 Euro) einschließlich Seminarunterlagen

**Referentin:** Kirsten Weigmann · [www.weigmann-recht.de](http://www.weigmann-recht.de)